

Ad portas de que se inicien oficialmente las conversaciones con una de las operadoras del salar de Atacama:

# Pacheco reconoce urgencia por el litio y apunta a un acuerdo con SQM antes de fin de año

Se conoció que la minera estatal y Corfo firmaron un memorándum de entendimiento en febrero, y ayer se oficializó el mandato para comenzar las negociaciones.

TOMÁS VERGARA P.

El pronto desenlace es el que espera el presidente del directorio de Codelco, Máximo Pacheco, en las negociaciones con SQM que impulsará la minera en el marco de la estrategia nacional del litio, y mediante las cuales se busca asegurar el ingreso del Estado a la operación del salar de Atacama.

Tras reunirse con el vicepresidente ejecutivo de Corfo, Pacheco reconoció que existe premura para implementar el mandato que hay sobre la estatal. Esto, pese a que —oficialmente— las reuniones con SQM no se han iniciado. Las citas podrían concretarse en los próximos días. De todos modos, ya existieron encuentros previos entre las cúpulas de SQM y Codelco, aunque antes de que se conociera la estrategia del Gobierno.

Este miércoles, Corfo oficializó la petición a Codelco de avanzar en la negociación, instancia en la que Pacheco se puso plazos para lograr los acuerdos.

“Yo creo que todo el mundo tiene conciencia de la importancia de producir litio para la transición energética, por lo tanto, acá hay un sentido de urgencia, de llegar a una buena solución que le permita a Chile posicionarse como líder en la producción del mineral, pero también aumentando su producción de litio. Y ese sentido de urgencia es el que nos permite prever el tiempo que tenemos para alcanzar el acuerdo con la primera empresa —porque hay dos firmas ahí en el salar—, pero el primer acuerdo con la primera empresa, esperamos que ya quede definido en el transcurso de este año”, dijo el también exministro de Energía.

Por su parte, el vicepresidente ejecutivo de Corfo, José Mi-



José Miguel Benavente, vicepresidente ejecutivo de Corfo, y Máximo Pacheco, presidente del directorio de Codelco.

“Yo creo que todo el mundo tiene conciencia de la importancia de producir litio para la transición energética, por lo tanto, acá hay un sentido de urgencia”.

MÁXIMO PACHECO  
PRESIDENTE DEL DIRECTORIO DE CODELCO

guel Benavente, insistió en que los contratos actuales serán respetados a cabalidad, y que solo podrían existir ajustes en caso de que se produzca un acuerdo voluntario entre las partes.

“El Presidente lo dijo, el rayado de la cancha en el fondo, lo mínimo es lo que actualmente

está en los contratos. La diferencia sería, si es que hay un acuerdo entre las partes, voluntario, y que sea beneficioso para las dos. Entonces, nosotros cambiaríamos el sujeto con quien hacemos el contrato, en vez de hacerlo en el caso de 2030 con SQM, lo haríamos con una nueva enti-

“El Presidente lo dijo, el rayado de la cancha en el fondo, lo mínimo es lo que actualmente está en los contratos (con las mineras en el salar de Atacama)”.

JOSÉ MIGUEL BENAVENTE  
VICEPRESIDENTE EJECUTIVO DE CORFO

dad jurídica que estuviera propuesta por Codelco y por SQM. Esa es la idea”, sostuvo Benavente.

Ayer también se conoció que desde febrero Codelco y Corfo cuentan con un memorándum de entendimiento para avanzar en el desarrollo del litio, el que

## Experto advierte que boom del mineral durará diez años

En un seminario organizado por Pivotes y la UAI, Daniel Jiménez, managing partner de iLiMarkets, adelantó varias alertas respecto a la industria del litio.

Entre ellas, el también exvicepresidente comercial de SQM, sostuvo que el reciclaje de las baterías de litio va a jugar un rol importante en este mercado, por lo que la producción primaria va a ir perdiendo protagonismo, y el boom de altos precios, no se extenderá por más de diez años. Esto también estaría asociado a un pobre crecimiento de la industria local, proyectando Jiménez que a fines de la década, Chile representará solo un 12% del mercado global. Agregó que los recursos provenientes de este sector, llegarían a representar una sexta parte de lo que es el cobre.

En tanto, el exministro de Minería y Energía, Juan Carlos Jobet, reconoció que durante el gobierno anterior no se lograron acuerdos transversales en la materia. Sin embargo, fue muy crítico con la estrategia del Gobierno y con la tarea que tendrá Codelco. “Si Codelco hace esas negociaciones está muy bien, pero las platas que capture Codelco, a mi juicio, deberán ir a la Hacienda Pública y que la Hacienda Pública decida libremente si quiere hacer un aumento de capital a Codelco, porque de lo contrario estamos *bypasseando* una discusión de política fiscal”, comentó.

se concretó en una carta en la que se indica una serie de exigencias sobre la corporación para sellar un convenio con las empresas que operan en el salar de Atacama.

Entre estas condiciones destacan: mantener los beneficios que recibe hoy el Estado; mantener y mejorar la aplicación de las cláusulas que permiten el financiamiento de actividades de I+D en el país; sostener cláusulas de venta de litio a precio preferente a empresas que quieran dar valor agregado en Chile, entre otros aspectos en ámbitos ambientales, tecnológicos y de relacionamiento con las comunidades.

Consultado respecto a si en medio de las negociaciones con SQM se ofrecerá a la minera aumentar su capacidad de producción actual en el salar de Atacama, Pacheco no quiso revelar detalles y pidió paciencia en torno al conocimiento de los pasos que dará la minera estatal cuando se inicie este proceso.

“Estos son acuerdos de altísima complejidad, porque tienen una complejidad medioambiental, tienen complejidad tecnológica, tienen complejidad por la importancia de tener buenas relaciones con los pueblos originarios. Son acuerdos extraordinariamente relevantes para nuestro país y para el mundo; entonces, vamos a necesitar trabajar con tiempo eso, pero también con cierta privacidad. Tenemos varias alternativas, y las vamos a compartir obviamente, primero, en la mesa de negociaciones y después los mantendremos informados”, aseguró el líder de la minera estatal.

En paralelo, se espera que en los próximos días Codelco dé a conocer los resultados de las campañas de exploración que se han desarrollado en el salar de Maricunga, paso clave para definir el modelo de negocios que se va a implementar en la explotación del depósito, así como de cara a eventuales asociaciones con privados.