

CEO de la compañía aseguró que tratativas se iniciarán en las próximas semanas:

# SQM se pone plazos para negociación con Codelco y ve nuevos proyectos incluso en Chile

TOMÁS VERGARA P.

En el marco de la conferencia con analistas de los ejecutivos de SQM, luego de que la compañía reportara un retroceso de 5,8% en sus resultados al cierre del primer trimestre, se conocieron nuevos antecedentes respecto a la negociación que tendrá que enfrentar la minera con la estatal Codelco.

En la instancia, el CEO de la compañía, Ricardo Ramos, aseguró que las reuniones con la estatal se iniciarán durante las próximas semanas, en las que se deberá acordar la estructura mediante la cual el Estado se hará parte de la operación del salar de Atacama.

En esta línea, Ramos aseguró que la idea es tener un acuerdo que debe ser bueno para todos: las comunidades, la región, el país, Codelco y SQM. "Es importante ir a las reuniones y tener y entender diferentes posiciones. Y claro, me parece muy mala idea mandar cualquier mensaje directamente a Codelco, es decir, si tengo algo que decirles, lo haré durante la mesa, durante la negociación en forma confidencial. Creo que mantener la confidencialidad para que podamos llegar a un acuerdo es muy, muy importante".

De todos modos, según adelantó hace unos días el presidente del directorio de Codelco, Máximo Pacheco, tanto Ramos, como el presidente del directorio

Desde la minera dijeron que no era prudente referirse a la estrategia del Gobierno y que ven cimientos sólidos para la demanda de litio este año.



Desde la compañía prevén que a lo largo del año las ventas totales de vehículos eléctricos superen las 2,5 millones de unidades.

de SQM, Gonzalo Guerrero, ya estuvieron en sus oficinas, aunque previamente a que se conociera la estrategia del Gobierno.

Respecto al plan anunciado por el Presidente Boric hace al-

gunas semanas, Ramos sostuvo que se trata de una discusión muy interesante, "pero es una discusión que corresponde a los partidos políticos, ustedes los analistas o los centros de estu-

dios, que tenemos muchos en Chile, y diferentes sindicatos que también están opinando".

Consultados por eventuales ajustes en sus niveles de inversión, desde la minera asegura-



**“Me parece muy mala idea mandar cualquier mensaje directamente a Codelco, es decir, si tengo algo que decirles, lo haré durante la mesa, durante la negociación en forma confidencial”.**

RICARDO RAMOS  
CEO DE SQM

ron que se encuentran viendo proyectos que surgen en diferentes regiones, por lo que incluso el indicador estipulado para este año podría aumentar, considerando que tienen la idea de en-

trar en nuevos proyectos, principalmente en Oceanía.

"Nuestro enfoque principal es Australia como número uno, digamos, área potencial de desarrollo. Ya estamos desarrollando un proyecto allí y estamos estudiando diferentes proyectos nuevos potenciales, por lo que diría que este es nuestro enfoque número uno hoy", aseguraron, agregando que probablemente tendrán nuevos proyectos en la industria del litio, incluso en Chile, lo que se anunciará en los próximos trimestres.

Sobre el desempeño del litio en lo que resta del año, desde la minera comentaron que los cimientos del mercado están intactos, por lo que tampoco ven ajustes en las expectativas para el crecimiento de la demanda de este ejercicio.

"Durante el primer trimestre del año, las ventas globales de vehículos eléctricos continuaron aumentando en comparación con el mismo período del año pasado, logrando un crecimiento de casi el 30% en todo el mundo, con un aumento de las ventas en China de casi el 22%, en Europa de casi el 19% y más del 50% en Estados Unidos. Esperamos que este crecimiento continúe a lo largo del año con un aumento de las ventas totales de vehículos eléctricos de más de 2,5 millones de unidades en 2023", aseguraron.