

**José Miguel Benavente, vicepresidente ejecutivo de Corfo:**

# “Dentro de este año” debe estar el plan de acción de la Estrategia Nacional del Litio

Aclara que lo presentado es una estrategia, por tanto no incluye fechas ni métricas. Eso deberá definirlo un comité que presidirá Minería y que se formará en no más de dos semanas.

Sergio Sáez e Ignacio Badal

Varias dudas han surgido en torno al anuncio del Gobierno de su Estrategia Nacional del Litio. Entre ellas, una reiterada es que no se observa un plan de acción con objetivos y métricas, sino que sólo ideas y aspiraciones, como que Chile retome el primer lugar de producción del mineral con este nuevo esquema en que el Estado se asocie con privados, pero donde sea controlador.

El vicepresidente ejecutivo de Corfo, José Miguel Benavente, ha estado desde el minuto uno en la elaboración de esta estrategia junto a representantes de los ministerios de Hacienda, Minería y Economía. Se reunió anteayer con SQM y ayer con Albemarle, los actuales y únicos explotadores de litio en Chile en el Salar de Atacama. Allí sólo detalló lo ya expuesto.

“La reunión era informativa. Lo primero: que los contratos se van a respetar y, en el caso de SQM, la idea es que se sienta a negociar lo antes posible para constituir una nueva empresa con **Codelco**”.

**-¿Plantearon alguna duda?**

-Francamente, no. Recibieron muy bien los términos de la conversación. A ambas les dijimos que era muy relevante el cambio tecnológico para incorporar tecnología de extracción directa con reinyección, porque no solamente permitía aumentar la cuota en beneficio de todos, sino también es un tema planteado por las comunidades para disminuir el impacto sobre el salar.

**-¿SQM les dijo abiertamente que se va a sentar a la mesa a conversar?**

-No sé si con esas palabras textuales, pero dio a entender que sí, que se va a sentar a conversar con **Codelco** para ver los términos de esta negociación. Porque ve una oportunidad.

## La estrategia primero

**-Tenemos la estrategia, pero falta un plan de acción. Ustedes dicen que quieren ser el número uno del mundo, ¿cuándo? ¿Qué producción pretenden alcanzar? ¿Cuáles son los otros salares que se quieren explotar? ¿Cuándo?**

-La distinción entre política y estrategia hace la diferencia. Esto es una estrategia: es cómo nosotros como gobierno nos sentimos cómodos hacia dónde orientar los esfuerzos. Todavía no tenemos una métrica asociada a cuándo o en qué año y cómo cumplimos con una cierta condición. Obviamente, llegar a ser número uno es



CLAUDIO CORTES

una aspiración, pero sabemos que eso depende de muchos factores. A tu pregunta, ¿en qué momento vamos a llegar a ese número? Eso no forma parte de la estrategia, que no tiene el espíritu de amarrarte con una cantidad o un plazo todavía, porque no sería una estrategia, sino un plan.

**-Y ese plan, ¿cuándo va a estar? Porque estamos apurados, todos sabemos que el ciclo del boom del litio termina.**

-Sabemos que el boom es ahora. Y por eso, la idea es que ojalá puedan negociar lo más pronto posible **Codelco** con SQM

para sacar esto lo antes posible (la nueva empresa para seguir explotando el Salar de Atacama). Los incentivos para esto están bien puestos.

**-¿Cuáles son esos incentivos?**

-Primero, adelantar todo el proceso de cambio tecnológico te permite aumentar la producción. Después, extender el contrato le da seguridad a SQM desde el punto de vista de sus propios stakeholders tanto en Chile como en el extranjero, pues le reduce la incertidumbre.

**-¿Y por los otros salares? ¿Si hoy le**

**vido un contrato de explotación (CEOL), el Gobierno podría tramitarlo?**

-Sí, estamos en condiciones. Es que la estrategia tiene otra parte que es el Comité Corfo de Litio. Eso lo armaremos en una semana y media a dos semanas. Y una vez que esté listo ese comité, liderado por el Ministerio de Minería, allí se establecerán todos los detalles que tienen que ver con los siguientes pasos operativos.

**-¿O sea, una política?**

-Sí. Una política.

**-Y esa política, ¿cuándo podríamos**

## “En Chile se podrían hacer baterías, pero no para autos”

Uno de los flancos referentes a la Estrategia Nacional del Litio es el interés del Presidente, Gabriel Boric, de fabricar baterías en Chile. Según Benavente, se deben realizar los estudios para saber “si es posible o cuándo es posible”. Pero como opinión personal, el vicepresidente de Corfo asume que es complejo que exista interés privado. Al menos por ahora.

“Por intuición, lo que te diría es que ahora no. Una de las mejores formas de saber que ahora en Chile no es tan atractivo producir baterías, es que nosotros tenemos una licitación abierta y nadie ha llegado todavía a ofrecer la alternativa de producir en Chile. En el futuro, no sabemos”, apunta Benavente quien, eso sí ve un espacio de desarrollo, pero ligado a una industria

local que tiene espacio para crecer. “Yo creo que en Chile se podrían hacer baterías, pero no baterías para autos. La demanda en Chile está creciendo en la acumulación de energía para el ahorro. Si tú tienes una demanda local, y la tienes cerca y es más o menos clara, tú generas incentivo para una empresa establecerse acá y abastecer al mercado local. Esto tiene que ver con la transición energética, y las energías renovables no tienen 24 horas al día”, dice Benavente.

### tenerla, con plazos y todo?

-Dentro de este año. Va a ser el trabajo de este comité. Pero uno puede hacer varias cosas al mismo tiempo: los CEOL son administrados por el Ministerio de Minería, y si hay interés, el ministerio, en función de lo conversado, va a entregarlos.

### -Esos CEOL, ¿se pueden entregar a privados sin control estatal?

-No. Ahí hay una conversación de control estatal, pero distinto.

### -¿A qué se refiere con distinto?

-Hay que ver cuál es el mejor régimen de incentivos para esos CEOL, como parte del diseño de la política. Pero la idea es que sea atractivo para empresas extranjeras. Y no son todos los salares. Se van a proteger 30% de ellos, que son los más inestables. En el radar siempre hay 5 o 6, además de Atacama: Maricunga, Pedernales, Punta Negra, no son muchos más.

### -Ya, pero insisto en la urgencia...

-Estos proyectos se demoran años. Si sabes que demorarás años, hazlo bien, tómate tres o cuatro meses más y piénsalo bien para hacer la licitación.

### Corfo seguirá cobrando

#### -¿Es seguro que el Estado, con el control del 50% más uno, va a tener mayores regalías que las que percibe hoy?

-Los números que nosotros manejamos son que efectivamente es así. Por varios efectos: 1. La introducción de nueva tecnología hace que aumente la producción instantáneamente. Si aumenta la producción, al mismo precio de venta, los ingresos son mayores. Y 2. Tener una participación mayoritaria en la empresa también genera otro canal de ingresos para el Estado, ahora vía [Codelco](#).

#### -¿Hoy SQM puede producir más o está topado en cuota de producción?

-En el límite tiene un poco de margen. Está más limitado por el tema del agua, no puede producir más por las condiciones de agua que tiene.

#### -Como socio de una empresa, asumo ganancias pero también costos. Si un año el precio del litio está malo, el socio mayoritario, [Codelco](#), tendrá que correr con los costos que le correspondan.

-Ese es un tema de la negociación entre [Codelco](#) y SQM. Otra cosa es lo que como Corfo haga con la nueva compañía: la idea de que el contrato de arrendamiento con SQM sea en espíritu exactamente el mismo con la nueva empresa.

#### -O sea, ¿las condiciones de arrendamiento y de impuestos serían las mismas que tiene SQM hoy?

-Exactamente, ese sería el piso. La idea es que nosotros como Corfo no nos veamos perjudicados con este cambio.

#### -¿Corfo puede renegociar ese arriendo en cualquier momento? Porque SQM podría esperar a un próximo gobierno, que eventualmente cambiara de signo, para renegociar. ¿Ustedes pueden hacerlo antes?

-Sí, por supuesto. De hecho, en el contrato actual dice que podemos llamar a una licitación u otro mecanismo en una fe-

## Benavente, Tesla y Musk

Los cruces entre el vicepresidente de Corfo y Tesla no son nuevos.

Benavente respondió en Twitter a Elon Musk, luego de que el empresario sostuviera que no era importante la disponibilidad de litio, sino que la capacidad de refinación. El ejecutivo explica su respuesta.

"En Chile se refina litio y mucho. Lo que sale del salar es cloruro de litio, la refinación es pasar a carbonato de litio, después está el óxido de litio. Todo esto es agregación de valor. También está el carbonato de litio grado batería, que es el que marca el precio de referencia. Esto es solo la cadena baterías, también tienes otra cadena que es fertilizantes y tienes otra cadena que es uso para la salud", comenta.

Además, en febrero pasado, Benavente se reunió con altos ejecutivos de la firma automotriz y la empresa Albemarle.

"Ellos venían a ver cómo estaba evolucionando un poco el proceso en otros países; puede que estén mirando a países sudamericanos como una fuente potencial de litio para alguna de sus piezas y partes", especula.

cha hasta junio de 2027. O sea, podemos hacerlo inmediatamente si quisiéramos.

#### -Es económicamente rentable hacerlo tan anticipadamente. Algunos creen que puede ser perjudicial.

-No...mmm...el llamado es: [Codelco](#) se sienta con SQM a ver cómo funciona esto. Supongamos que no funciona, porque a alguna de las dos partes no le conviene: el contrato sigue exactamente igual hasta el 2030.

#### -O sea, siendo mal pensado: Enero del 2026, las elecciones las ganó la derecha, ustedes podrían lanzar un nuevo proceso. ¿Eso se puede?

-Teóricamente se podría, pero no está en el espíritu. Y para hacer una licitación de esa envergadura, no te vas a demorar uno o dos meses...

#### -El CEOL del gobierno de Piñera se demoró un mes y medio (en realidad dos meses y medio).

-La señal que queremos dar es que somos una institución seria, que vamos a hacer las cosas bien, que sea en beneficio de todos y maximice las ganancias para el Estado chileno. Y por tanto, haremos todo lo que esté de nuestra parte para conseguirlo. La seriedad significa que tampoco vamos a tener comportamientos oportunistas. Nosotros tenemos la esperanza, porque ambas partes nos lo han manifestado, que esta es una oportunidad que es beneficiosa para ambas partes y por tanto debiera andar relativamente bien.