

Resultados al tercer trimestre 2014:

Codelco produce más y con menores costos directos que en 2013

- La producción total de la empresa, que incluye su participación en El Abra (49%) y Anglo American (20%), alcanzó las 1.360 mil toneladas de cobre fino. También aumentó la producción de plata, de molibdeno y la de oro.
- El menor precio del cobre y de otros productos que vende la empresa se tradujeron en menores excedentes, los que llegaron a US\$ 2.300 millones.

Santiago, 28 de noviembre de 2014.- La producción de Codelco durante los 9 primeros meses del 2014 llegó a 1.360 mil toneladas métricas de cobre fino (tmf), 50 mil toneladas más que lo alcanzado en igual período de 2013. La cifra incluye la producción atribuible al porcentaje de propiedad de Codelco en El Abra y Anglo American Sur S.A.

En tanto, la producción de las divisiones de Codelco -es decir, aquella que excluye la participación en El Abra y Anglo American Sur-, alcanzó al tercer trimestre del año a 1.231 mil toneladas, 47 mil más que en el mismo período de 2013. A septiembre del año pasado, Codelco contabilizó 20 mil toneladas de cobre fino producidas por Ministro Hales, en cambio este año ha sumado 109 mil toneladas provenientes de esa operación.

Las alzas más destacadas se verificaron en la división Chuquicamata (18 mil tmf) y El Teniente (13 mil tmf). Respecto de la menor producción de División Radomiro Tomic (-58 mil tmf), esta evidencia las menores leyes disponibles de los minerales oxidados actualmente en explotación.

También hubo aumentos relevantes en la producción de molibdeno, que se incrementó en 41%; de ácido sulfúrico (13%) y de oro (18%). Aunque el mayor aumento se verificó en la producción de plata (144%), lo que se explica por la operación de Ministro Hales.

CONTENCION DE COSTOS

En 7% disminuyó el costo directo (C1) de Codelco durante los primeros nueve meses de 2014, comparado con el año anterior. Esto permitió que la empresa compensara en parte los efectos negativos del menor precio del cobre y de la mayoría de los productos que comercializa, a excepción del molibdeno. Asimismo, también contribuyó el aumento de la producción con respecto a 2013.

“Codelco ha mantenido y reforzado su trabajo de disminución de costos y aumento de productividad, con el objetivo de enfrentar de mejor manera un mercado con precios, en promedio, más bajos, ” afirmó Arriagada, vicepresidente de Administración y Finanzas.

Entre enero y septiembre de 2014, el precio promedio del cobre alcanzó a 314,9 centavos por libra, un 6% menos que en el mismo período de 2013. El menor precio del cobre explicó menores ingresos por US\$ 649 millones, lo que se suma a los efectos de los menores valores del oro (-12%), plata (-20%) y ácido sulfúrico (-18%). El único producto que mostró una variación positiva fue el molibdeno, que aumentó su cotización en 15%.

De esta forma, Codelco alcanzó excedentes por US\$ 2.300 millones durante los nueve primeros meses de 2014, US\$ 372 millones menos (13,9%) que el año anterior, cuando logró US\$ 2.672 millones. La ganancia comparable -que se calcula aplicando el mismo régimen tributario que a las compañías privadas- alcanzó a US\$ 1.805 millones.

En el período analizado, el costo directo (C1) de Codelco fue de 153,7 centavos por libra de cobre, lo que es un 7% inferior a costo del mismo período de 2013. El C1 es el tipo de costo que emplea la industria minera mundial para contrastar la gestión de las distintas empresas.

“La reducción del costo directo nos permite aumentar competitividad. Este es un esfuerzo permanente, que compromete a todos en la empresa”, explicó Iván Arriagada.

Por su parte, los costos y gastos totales de Codelco prácticamente se mantuvieron en línea con los de 2013 (alza del 0,1%) llegando a 234,2 centavos de dólar por libra de cobre (c/lb). El Costo Neto a Cátodo corporativo (C3) tuvo una baja de 0,9%, alcanzando los 216,6 centavos de dólar la libra en promedio. Este es el costo que se compara con el precio de la Bolsa de Metales de Londres.

MENORES INGRESOS POR VENTAS

Los ingresos por ventas de cobre totalizan US\$ 7.714 millones entre enero y septiembre del presente año, US\$ 1.095 millones menos que en igual período de 2013, debido al menor precio del metal.

Como el costo del cobre vendido en este período fue de US\$ 5.478 millones, la ganancia bruta por venta de cobre llegó a US\$ 2.236 millones.

A esta ganancia hay que sumar US\$ 458 millones por los ingresos generados por la venta de subproductos durante el período, los que fueron superiores en US\$ 168 millones en comparación con el año anterior.

DISTRIBUCIÓN DE EXCEDENTES

La Corporación generó excedentes por US\$ 2.300 millones a septiembre de 2014 cuya distribución es la siguiente:

	2014	2013
Impuesto a la Ley Reservada 13.196	768	858
Impuestos a la renta (60%)	854	950
Impuesto específico a la minería	80	95
Ganancia	598	769
Excedentes	2.300	2.672
Ganancia comparable*	1.805	2.099

* Equivale a la ganancia que obtendría Codelco, aplicando igual tributo que a las empresas privadas.

ACCIDENTABILIDAD

A septiembre de 2014 la tasa global de frecuencia de accidentes, que considera personal propio y de empresas contratistas, alcanzó a 1,35 accidentes con tiempo perdido por cada millón de horas persona trabajadas.

No obstante haber alcanzado y de haber logrado un año sin accidentes fatales, la Corporación sufre la pérdida de dos colaboradores: José Luis Orellana (20/10) y Jaime Gutiérrez Correa (7/11), ambos trabajadores de empresas contratistas del Proyecto Nuevo Nivel Mina en El Teniente. Luego de ocurrido ambos accidentes, la empresa se concentró en Reforzamiento de la gestión de seguridad: liderazgo en terreno, identificación de riesgos críticos y sus respectivos controles.

Gerencia de Comunicaciones