**Durante primer semestre del año:**

**Codelco produce más y con menores**

**costos directos que en 2013**

* **La producción total de la empresa, que incluye su participación en El Abra (49%) y Anglo American (20%), se incrementó a 877 mil toneladas de cobre fino. Asimismo, la producción de plata aumentó en 35%, la de molibdeno en 41% y la de oro en 6%. Por su parte, el costo directo disminuyó 7,7% en estos primeros 6 meses del año.**
* **Sin embargo, el menor precio del cobre y de la mayoría de los productos que vende la empresa, se tradujo en menores excedentes en comparación con 2013, los que llegaron a US$ 1.310 millones.**

**Santiago, 29 de agosto de 2014.-** En 7,7% disminuyó el costo directo (C1) de Codelco durante los primeros seis meses de 2014, comparado con el año anterior. Esto permitió que la empresa compensara en parte los efectos negativos del menor valor del cobre y de la mayoría de los productos que comercializa.

Entre enero y junio de 2014, el precio promedio del cobre alcanzó a 313,7 centavos por libra, un 8% menos que en el mismo período de 2013. El menor precio del cobre explicó menores ingresos por US$ 478 millones, lo que se suma a los efectos de los menores valores del oro (-15%), plata (-25%) y ácido sulfúrico (-18%). El único producto que mostró una variación positiva fue el molibdeno, que aumentó su cotización en 6%.

Por esta razón, Codelco alcanzó excedentes por US$ 1.310 millones durante los seis primeros meses de 2014, US$ 496 millones menos (27%) que el año anterior, cuando logró US$ 1.806 millones. La ganancia comparable -que se calcula aplicando el mismo régimen tributario que a las compañías privadas- alcanzó a US$ 1.050 millones.

“El efecto de los menores precios explica la baja en los resultados de la empresa. Con todo, seguimos con precios y excedentes superiores al promedio de la historia de Codelco. Son resultados menores a los de años anteriores, pero todavía buenos si tenemos una mirada de largo plazo”, afirmó Iván Arriagada, vicepresidente de Administración y Finanzas.

**AUMENTO DE PRODUCCIÓN**

La producción Codelco durante el primer semestre de 2014 llegó a 877 mil toneladas métricas de cobre fino (tmf), 34 mil toneladas más que lo alcanzado en igual período de 2013. La cifra incluye la producción atribuible al porcentaje de propiedad de Codelco en El Abra y Anglo American Sur S.A.

En tanto, la producción de las divisiones de Codelco -es decir, aquella que excluye la participación en El Abra y Anglo American Sur-, alcanzó en estos primeros meses del año a 788 mil toneladas, 30 mil más que en 2013. A diferencia del año pasado, esta cifra incluye 66 mil toneladas producidas por División Ministro Hales.

Las alzas más destacadas se verificaron en la división Chuquicamata (26 mil tmf) y El Teniente (5 mil tmf). Respecto de la menor producción de División Radomiro Tomic (-48 mil tmf), esta evidencia las menores leyes disponibles de los minerales oxidados actualmente en explotación. “La producción, en general, está bastante en línea con lo programado para la primera mitad del año”, indicó el vicepresidente de Administración y Finanzas.

También hubo aumentos relevantes en la producción de molibdeno, que se incrementó en 41%, de plata (35%), ácido sulfúrico (15%) y oro (6%).

**CONTENCION DE COSTOS**

En 7,7% disminuyó el costo directo (C1) de Codelco durante los primeros seis meses de 2014, comparado con el año anterior. Esto permitió que la empresa compensara en parte los efectos negativos del menor valor del cobre y de la mayoría de los productos que comercializa. Asimismo, también contribuyó el aumento de la producción con respecto a 2013.

“Codelco sigue reforzando su trabajo en disminuir costos y aumentar productividad para enfrentar de mejor manera un mercado con precios, en promedio, más bajos", afirmó Arriagada, vicepresidente de Administración y Finanzas.

En el período analizado, el costo directo (C1) de Codelco fue de 158,1 centavos por libra de cobre, lo que es un 7,7% inferior a costo del primer semestre de 2013. El C1 es el tipo de costo que emplea la industria minera mundial para contrastar la gestión de las distintas empresas.

“La reducción del costo directo nos permite aumentar competitividad. Este es un esfuerzo permanente, que compromete a todos en la empresa”, explicó Iván Arriagada.

Por su parte, los costos y gastos totales de Codelco tuvieron una leve alza de 2%, llegando a 240,9 centavos de dólar por libra de cobre (c/lb). El Costo Neto a Cátodo corporativo (C3) también aumentó en 2%, alcanzando los 224,3 centavos de dólar la libra en promedio. Este es el costo que se compara con el precio de la Bolsa de Metales de Londres. Esto se explica por mayores depreciaciones, gastos financieros y gastos extraordinarios.

**MENORES INGRESOS POR VENTAS**

Los ingresos por ventas de cobre totalizan US$ 5.002 millones entre enero y junio del presente año, US$ 852 millones menos que en el primer semestre de 2013, debido al menor precio del metal. Como el costo del cobre vendido en este período fue de US$ 3.676 millones, la ganancia bruta por venta de cobre llegó a US$ 1.326 millones.

A esta ganancia hay que sumar US$ 287 millones por los ingresos generados por la venta de subproductos durante el período, los que fueron superiores en US$ 89 millones en comparación con el año anterior.

###### DISTRIBUCIÓN DE EXCEDENTES

La Corporación generó excedentes por US$ 1.310 millones el primer semestre de 2014 cuya distribución es la siguiente:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | **2014** | **2013** |
| Impuesto a la Ley Reservada 13.196  | 491 | 590 |
| Impuestos a la renta (60%) | 434 | 637 |
| Impuesto específico a la minería | 46 | 66 |
| Ganancia | 340 | 513 |
| **Excedentes**  | **1.310** | **1.806** |
| **Ganancia comparable\*** | **1.050** | **1.398** |

###### \* Equivale a la ganancia que obtendría Codelco, aplicando igual tributo que a las empresas privadas.

**ACCIDENTABILIDAD**

Codelco no ha tenido accidentes fatales en 2014. En el primer trimestre, la tasa global de frecuencia de accidentes, que considera personal propio y de empresas contratistas, alcanzó a 1,43 accidentes con tiempo perdido por cada millón de horas persona trabajadas.

Durante el período, Codelco ha centrado su foco en tres líneas de acción que son parte del Proyecto Estructural de Seguridad y Salud Ocupacional: implementación de controles a riesgos críticos definidos; cumplimiento del reglamento especial de seguridad y salud ocupacional para empresas contratistas y subcontratistas y continuar con la reportabilidad y aprendizaje a partir de los Incidentes.

**Gerencia de Comunicaciones**