

**También disminuyeron costos:**

## **Producción de Codelco aumentó 4,5% gracias a mayores aportes de Anglo American y El Teniente**

- En estos primeros meses del año, la producción total de la empresa llegó a 1 millón 310 mil toneladas de cobre fino, lo que significa 57 mil toneladas más que en 2012. Asimismo, creció en 9,5% la producción de molibdeno.
- El costo de producción de Codelco (neto a cátodo) disminuyó 10% respecto al año anterior gracias a las medidas adoptadas para aumentar la productividad y disminuir los costos desde finales del 2011.
- Sin embargo, los excedentes disminuyeron debido a que, en 2012, la empresa obtuvo una ganancia extraordinaria producto de la compra de un porcentaje de Anglo American Sur (US\$ 3.517 millones) y por menores ingresos debido a la baja en los precios del cobre y de otros subproductos (US\$ 713 millones).

**Santiago, 29 de noviembre de 2013.-** La Corporación Nacional del Cobre de Chile, Codelco, registró excedentes por US\$ 2.672 millones hasta el tercer trimestre de 2013, menores a los US\$ 6.940 millones de igual período del año anterior.

Esta disminución se explica porque en 2012 la empresa obtuvo una ganancia extraordinaria de US\$ 3.517 millones provenientes de la compra de un porcentaje de la propiedad de Anglo American Sur S.A. (AAS) y por los menores precios del cobre, molibdeno y otros subproductos, que explican otros US\$ 713 millones de menores excedentes.

Hasta el tercer trimestre, el precio promedio del cobre fue de 334,7 centavos la libra, lo que significa un 7,3% menor comparado con el año 2012. A este factor se sumó una baja de 29% en el precio del molibdeno, principal subproducto que comercializa la empresa, que se cotizó en US\$ 23,2 por kilo. Además, también bajaron los valores del ácido sulfúrico (- 39%), del oro (-12%) y de la plata (-19%).

En estas condiciones de mercado, la ganancia comparable (que se calcula aplicando el mismo régimen tributario que a las compañías privadas) alcanzó a US\$ 2.099 millones.

### **AUMENTO EN LA PRODUCCIÓN**

La producción de Codelco durante los primeros 9 meses del año llegó a 1 millón 310 mil toneladas métricas de cobre fino (tmf), lo que significa un aumento de 57 mil tmf (o 4,5%) respecto del 1 millón 253 mil TMF producidas en igual lapso de 2012. El aumento se explica

por la mayor producción atribuible al porcentaje de propiedad de Codelco en Anglo American Sur S.A y por el incremento en la División El Teniente.

Respecto de los subproductos, en el período informado también hubo un aumento de 9,5% en la producción de molibdeno. En cambio, el oro, la plata y el ácido sulfúrico sufrieron disminuciones.

## CAÍDA EN LOS COSTOS

Durante los primeros 9 meses del año, los costos y gastos totales de Codelco tuvieron una baja de 12%, llegando a 233,8 centavos de dólar por libra de cobre (c/lb), versus los 264,5 c/lb observados como promedio durante todo 2012.

Asimismo, el Costo Neto a Cátodo corporativos (C3) disminuyó en 10%, cayendo a 218,6 centavos de dólar la libra en promedio. Este es el costo que se compara con el precio de la Bolsa de Metales de Londres.

El cash cost directo (C1) de Codelco hasta el tercer trimestre llegó a 165,2 centavos por libra de cobre, lo que es un 1% superior al alcanzado en promedio en 2012. El C1 es el tipo de costo que emplea la industria minera mundial para contrastar la gestión de las distintas empresas.

Esta leve alza se explica fundamentalmente por un menor crédito de los subproductos debido a la baja en el precio del molibdeno y, en menor medida, por el efecto IPC y tipo de cambio. Sin embargo, lo más relevante es que, hasta septiembre, el costo C1 cayó a 165,2 c/lb, mucho menor a los 181 c/lb del último trimestre del año pasado.

Las significativas bajas en los costos con respecto al año 2012 son producto del avance en el proyecto estructural de aumento de productividad y contención de costo que impulsa la empresa desde finales de 2011.

## MENORES INGRESOS POR VENTAS

Los ingresos por ventas de cobre totalizan US\$ 8.808 millones hasta septiembre de 2013, los que se comparan con los US\$ 9.252 millones de igual período del año anterior, debido principalmente al menor precio del metal (menos US\$ 444 millones). Como el costo del cobre vendido en este período fue de US\$ 6.233 millones, la ganancia bruta por venta de cobre llegó a US\$ 2.575 millones.

A esta ganancia hay que sumar US\$ 291 millones por los ingresos generados por la venta de subproductos, los que también implican una fuerte baja respecto al 2012, cuando llegaron a US\$ 560 millones (menos US\$269 millones).

Es decir, debido a los menores valores de sus productos, la empresa disminuyó sus ingresos por venta en US\$713 millones.

Por otra parte, se deben descontar US\$ 194 millones por otros ingresos y gastos de la empresa, los que se explican por gastos financieros, diferencia de tipo de cambio, negociaciones colectivas y gastos de administración.

## DISTRIBUCIÓN DE EXCEDENTES

La Corporación generó excedentes de US\$ 2.672 millones a septiembre de 2012, cuya distribución es la siguiente:

|                                    | 2013         | 2012         |
|------------------------------------|--------------|--------------|
| Impuesto a la Ley Reservada 13.196 | 858          | 912          |
| Impuestos a la renta (57%)         | 950          | 2.132        |
| Impuesto específico a la minería   | 95           | 180          |
| Ganancia                           | 769          | 3.716        |
| <b>Excedentes</b>                  | <b>2.672</b> | <b>6.940</b> |
| <b>Ganancia comparable*</b>        | <b>2.099</b> | <b>5.362</b> |

\* Equivale a la ganancia que obtendría Codelco, aplicando igual tributo que a las empresas privadas.

## MENOR EBITDAL

Al tercer trimestre de 2013, el EBITDAL (medido como resultado antes de costo financiero, impuestos, ley reservada, depreciaciones y amortizaciones) alcanzó a US\$ 4.194 millones, menor a los US\$ 8.436 millones de igual período de 2012.

## ACCIDENTABILIDAD

De enero a septiembre de 2013, Codelco lamentó 4 accidentes fatales, 3 de trabajadores de empresas contratistas y 1 de personal propio.

En tanto, la tasa global de frecuencia de accidentes, que considera personal propio y de empresas contratistas, alcanzó la cifra récord de 1,19 en enero-septiembre de este año, que es significativamente inferior a la tasa de 1,35 de igual período de 2012.

**Gerencia de Comunicaciones**