

Durante primer trimestre de 2013:

Codelco aumenta producción y logra avances en su plan de contención de costos

- **La Corporación obtuvo US\$ 868 millones de excedentes en los primeros tres meses de 2013, menores a los 1.511 registrados en el mismo período del año anterior. Esta diferencia se explica por el menor precio del cobre y de los subproductos, además del paro portuario que pospuso la venta para el segundo trimestre de cerca de 58 mil toneladas de cobre.**
- **La empresa logró importantes avances en su programa de contención de costos de producción. El costo neto a cátodo, que es el precio que se compara con el valor del cobre en la Bolsa de Metales de Londres, disminuyó en 12,7 centavos por libra respecto a 2012.**

Santiago, 30 de mayo de 2013.- A pesar de aumentar la producción y reducir sus costos, los excedentes de Codelco llegaron a US\$ 868 millones durante el primer trimestre de 2013. Esto implica una reducción de 42% respecto al año anterior, lo que se explica principalmente por el menor precio del cobre y la postergación para el segundo trimestre de la venta de 58 mil toneladas del metal, debido al paro portuario de finales de marzo pasado.

De acuerdo a lo observado en la Bolsa de Metales de Londres, el precio promedio del cobre fue 4.5% menor en estos primeros tres meses del año, lo que se suma a la fuerte baja del molibdeno (20%), el principal subproducto que comercializa la empresa. También fue desfavorable el precio del ácido sulfúrico, del oro y plata, así como la relación con el tipo de cambio.

Otro factor que perjudicó los excedentes de la empresa fue el prolongado paro portuario de finales de marzo, que obligó a postergar la venta de parte relevante de su producción. Sin embargo, estos menores ingresos van a ser recuperados durante el resto del año.

Por otra parte, durante el primer trimestre de 2013 Codelco aumentó la producción de cobre propio en 3,2%, llegando a las 385 mil toneladas de cobre fino (tmf). Al incluir su participación en El Abra y Anglo American Sur, la producción alcanza los 428 mil tmf, un 9,5% mayor que el primer trimestre del año pasado.

PRIMEROS RESULTADOS DE LA CONTENCIÓN DE COSTOS

En materia de costos, Codelco está impulsando un proyecto estructural de aumento de productividad y contención de costos, el que ya muestra sus primeros resultados positivos. El costo neto a cátodo o C3, que es el valor que se compara con la Bolsa de Metales de Londres, disminuyó en 12,7 c/lb en estos primeros meses del 2013.

Asimismo, el costo directo o C1 (utilizado por la industria para comparar eficiencia entre las operaciones) llegó a 170 c/lb, lo que implica una rebaja de 6% en relación con el último trimestre de 2012.

La ganancia comparable (que se calcula aplicando el mismo régimen tributario que a las compañías privadas) alcanzó a US\$ 664 millones, inferior a los US\$ 1.175 millones logrados en igual período de 2012.

MAYOR PRODUCCIÓN

La producción propia de Codelco en el primer trimestre de 2013 llegó a 385 mil toneladas métricas de cobre fino (tmf), lo que significa un aumento 3,2% respecto de igual período de 2012, cuando la empresa alcanzó 373 mil tmf.

El incremento se debió a alzas en las divisiones Chuquicamata, Radomiro Tomic y El Teniente, mientras que hubo disminuciones en Andina -por factores climáticos que afectaron la continuidad de sus operaciones-, y en Gabriela Mistral.

Si se añade la producción que equivale a los porcentajes de la propiedad de Codelco en El Abra (20 mil tmf) y Anglo American Sur (23 mil tmf), la producción total de la empresa llegó a 428 mil tmf. Esto significa un aumento de 9% en relación a los primeros tres meses de 2012.

Con respecto a los subproductos, también hubo una mayor producción de molibdeno: 5.000 toneladas comparadas con las 4.000 toneladas del primer trimestre del año anterior. En tanto, el ácido y la plata tuvieron bajas en su producción.

DISMINUCIÓN EN EL PRECIO DEL COBRE

Los ingresos por ventas de cobre llegaron a US\$ 2.668 millones durante enero-marzo de 2013, los que se comparan los US\$ 3.164 de igual período de 2012. Esta disminución se debe al menor precio del cobre y a menores ventas, debido al paro portuario.

El costo de venta de cobre fue de US\$ 1.749 millones, ligeramente superior a los US\$ 1.703 millones del mismo período del año pasado. Por esta razón, la ganancia bruta de venta de cobre alcanzó a US\$ 919 millones, a lo que hay que sumar otros US\$ 109 millones por la venta de subproductos y otros.

Si se le restan el resultado no operacional, que en este período implicó US\$160 millones, los excedentes de la empresa se elevan a US\$ 868 millones. La distribución de estos excedentes es la siguiente:

	2013	2012
Impuesto a la Ley Reservada 13.196	268	305
Impuestos a la renta (57%)	308	654
Impuesto específico a la minería	35	70
Ganancia	257	482
Excedentes	868	482
Ganancia comparable*	664	1.175

* Equivale a la ganancia que obtendría Codelco, aplicando igual tributo que a las empresas privadas.

MENOR EBITDA

Al primer trimestre de 2013, el EBITDA (medido como resultado antes de costo financiero, impuestos, ley reservada, depreciaciones y amortizaciones) alcanzó a US\$ US\$ 1.345 millones, menor a los US\$1.907 millones de igual período de 2012

ACCIDENTABILIDAD

Durante el primer trimestre de 2013, Codelco lamentó tres accidentes fatales: Héctor Alarcón Leiva y Jaime Illanes Herrera, ambos trabajadores de empresas contratistas de la Vicepresidencia de Proyectos, y de Nelson Barría Figueroa, trabajador de División Radomiro Tomic.

La tasa global de frecuencia de accidentes llegó a 1,22 durante el primer trimestre de 2013, lo que significa una disminución frente a la tasa de 1,27 registrada en igual lapso de 2012.

Gerencia de Comunicaciones