

Resultados hasta septiembre:

Excedentes de Codelco llegan a US\$ 6.777 millones por compra de acciones de Anglo American Sur

- Los recursos que la empresa generó para el Estado en los primeros 9 meses del año incluyen la ganancia extraordinaria por la compra de un porcentaje de la propiedad de Anglo American Sur S.A.
- Descontando esos ingresos extraordinarios, los excedentes de la empresa habrían disminuido con respecto al año 2011, debido a un menor precio del cobre, al aumento en los costos y menor producción.
- La ganancia comparable, aplicando la misma tasa impositiva que las empresas privadas, llegó a US\$ 5.166 millones. De esta forma, la empresa encabeza nuevamente el ranking de ganancias de las compañías que operan en Chile.

Santiago, 22 de noviembre de 2012.- La Corporación Nacional del Cobre de Chile, Codelco, registró excedentes por US\$ 6.777 millones hasta el tercer trimestre de 2012, un 27,3% mayores a los US\$ 5.323 millones de igual período de 2011. Estos resultados incorporan una ganancia extraordinaria de US\$ 3.517 millones producto de la compra de un porcentaje de la propiedad de Anglo American Sur S.A. (AAS), la que se concretó a fines de agosto.

Descontando estos ingresos, los excedentes hasta septiembre habrían llegado a US\$ 3.260 millones, inferiores a los US\$ 5.323 millones de igual período de 2011. Los resultados del año pasado también se habían incrementado en US\$ 447 millones por la venta de participaciones de Codelco en las filiales E-CL e Inca de Oro.

Los menores excedentes se explican por una combinación de factores, entre los que se incluyen menor precio del cobre y del molibdeno, menores leyes de mineral, costos más altos y menor producción.

Durante el período, el precio promedio del cobre fue 14% menor al registrado el año anterior, cuando llegó a 419,8 c/lb. A este factor se sumó una importante baja en el precio del molibdeno, principal subproducto que comercializa la empresa, el que disminuyó 17,9% respecto a 2011.

La ganancia comparable (que se calcula aplicando el mismo régimen tributario que a las compañías privadas) alcanzó a US\$ 5.166 millones. De esta forma, Codelco encabeza nuevamente el ranking de ganancias de las empresas que operan en Chile.

MENOR PRODUCCION Y VENTAS

La producción de Codelco durante los primeros 9 meses del año llegó a 1 millón 188 mil toneladas métricas de cobre fino (tmf), lo que significa una disminución de 62 mil tmf respecto al récord alcanzado el 2011 (4,9%). La caída se explica principalmente por las menores leyes de los minerales tratados en las plantas de la empresa, que se redujeron en 9% en promedio, aunque en Chuquicamata el descenso superó el 19%.

Sin embargo, este factor estaba considerado en los planes de la empresa, por lo cual la producción de estos primeros 9 meses del año está muy cerca del presupuesto elaborado para 2012.

Además, se debe sumar la producción atribuible al porcentaje de propiedad de Codelco en El Abra (55 mil tmf) y Anglo American Sur S.A (10 mil tmf, desde el 24 de agosto), con lo cual la producción total de la empresa aumenta a 1 millón 253 mil toneladas de cobre fino.

Consecuente con lo anterior, durante los primeros nueve meses del 2012 Codelco vendió 1.252 mil toneladas métricas de de cobre fino (tmf), de las cuales 1.145 mil tmf provienen de minerales propios y el resto de terceros.

Respecto de los subproductos, en el período informado también hubo una menor producción de molibdeno (2 mil tmf), de oro y de plata. En cambio, la producción de ácido sulfúrico se incrementó en 154 mil toneladas con respecto al año anterior.

MENOR GANANCIA BRUTA

Los ingresos por ventas de cobre totalizan US\$ 9.252 millones hasta septiembre, los que se comparan con los US\$ 10.445 millones de igual período de 2011, debido a la menor producción y, sobre todo, al menor precio. Como el costo del cobre vendido en este período fue de US\$ 5.851 millones, la ganancia bruta por venta de cobre llegó a US\$ 3.961 millones.

A esta ganancia hay que sumar US\$ 559 millones por los ingresos generados por la venta de subproductos, US\$292 millones por los resultados de las empresas relacionadas y US\$ 3.517 millones generado por la operación de compra de acciones en Anglo American Sur.

Por otra parte, se debe descontar US\$ 993 millones por otros ingresos y gastos de la empresa, los que se explican por gastos financieros, diferencia de tipo de cambio, negociaciones colectivas y gastos de administración.

Esto implica que los excedentes que Codelco generó para el Estado en los primeros 9 meses de 2012 suman US\$ 6.777 millones, US\$ 1.454 millones más que en igual período de 2011.

DISTRIBUCIÓN DE EXCEDENTES

La Corporación generó excedentes de US\$ 6.777 millones a septiembre de 2012, cuya distribución es la siguiente:

	2012	2011
Impuesto a la Ley Reservada 13.196	912	1.127
Impuestos a la renta (57%)	2.034	2.311
Impuesto específico a la minería	180	275
Ganancia	3.651	1.610
Excedentes	6.777	5.323
Ganancia comparable*	5.166	3.936

* Equivale a la ganancia que obtendría Codelco, aplicando igual tributo que a las empresas privadas.

MAYORES COSTOS

El cash cost directo (C1) de Codelco hasta el tercer trimestre es de 156,7 centavos por libra de cobre, 40,3 centavos superior al alcanzado en promedio en 2011. El C1 es el tipo de costo que emplea la industria minera mundial para comparar las distintas empresas. Esta alza se explica fundamentalmente por un incremento en el precio de los combustibles, energía y otros insumos, así como por un menor crédito de los subproductos debido a la baja en el precio del molibdeno.

Los costos y gastos totales llegaron a 247,5 c/lb de cobre en el primer semestre de 2012, superiores a los 205,6 c/lb promedio observados en el año 2011. El alza de los precios de la energía, combustibles y otros insumos y el detrimento de las variables mineras (leyes) explican gran parte del alza.

Los costos netos a cátodos corporativos (C3) alcanzaron en los primeros 9 meses de 2012 a 223,2 centavos de dólar la libra, versus los 171,6 c/lb promedio de 2011.

PRINCIPALES MERCADOS

En relación al destino de las ventas, China sigue siendo el principal mercado con el 36%, le sigue el resto de Asia con 22%, luego Europa con el 18%, Sudamérica con 12%, Norteamérica con 11%, y Oceanía con 1%. Las cifras de 2012 son muy similares a las observadas en igual período del año pasado.

DISMINUYE LA ACCIDENTABILIDAD

Durante 2012, Codelco ha alcanzado cifras inéditas en materia de seguridad laboral. La tasa global de frecuencia de accidentes, que considera personal propio y de empresas contratistas, alcanzó a 1,43 en enero-septiembre del año en curso, que muestra leve descenso respecto de la tasa de 1,44 de igual período de 2011. Con todo, Codelco lamentó en abril pasado el accidente fatal de Manuel Antonio Lara Ramírez, trabajador contratista de División El Teniente.

Gerencia de Comunicaciones