

Primer semestre de 2012:

Codelco obtiene US\$ 2.391 millones en excedentes

Los recursos que la empresa entregará al Estado disminuyeron en relación al año anterior debido a un menor precio del cobre, una menor producción y el aumento de los costos, especialmente de energía y combustibles.

La ganancia comparable, aplicando la misma tasa impositiva que a las empresas privadas, alcanzó a US\$ 1.847 millones.

Santiago, 31 de agosto de 2012.- La Corporación Nacional del Cobre de Chile, Codelco, registró excedentes por US\$ 2.391 millones durante el primer semestre de 2012, que son un 31% inferiores a los US\$ 3.487 millones de igual período de 2011.

Cabe señalar que los resultados del año pasado se incrementaron en US\$ 447 millones por efecto de los ingresos provenientes de la venta de su participación en la propiedad de la empresa eléctrica E-CL y del proyecto minero Inca de Oro.

La disminución de excedentes se explica también por un menor precio del cobre, una menor producción, menores leyes de mineral y costos más altos. La ganancia comparable (que se calcula aplicando el mismo régimen tributario que a las compañías privadas) alcanzó a US\$ 1.847 millones.

Hasta junio, el valor promedio del cobre fue de 367,3 c/lb, un 14% más bajo que el año anterior. Junto con ello, también disminuyeron de manera significativa el precio del molibdeno, principal subproducto de Codelco, y de la plata; mientras que aumentó el valor del ácido sulfúrico y el oro.

De esta forma, los ingresos provenientes de las ventas de cobre y de los subproductos disminuyeron en casi US\$1.400 millones en esta primera mitad del año.

Menor producción y menores ventas

La producción de Codelco durante el primer semestre de este año llegó a 767 mil toneladas métricas de cobre fino (tmf), lo que significa una disminución de 51 mil tmf respecto de 2011. Esto se explica principalmente por las menores leyes, situación que afectó especialmente a División Chuquicamata, que viene observando una marcada caída desde el segundo semestre del año pasado.

De hecho, las divisiones que disminuyeron su producción respecto de 2011 fueron: Chuquicamata (52 mil tmf), Radomiro Tomic (26 mil tmf) y Salvador (8 mil tmf). Al contrario, aumentaron su producción Minera Gaby (14 mil tmf), El Teniente (12 mil tmf) y Andina (8 mil tmf).

Tal como lo había anunciado, Codelco contempló en su planificación una menor producción para este año respecto de 2011. La producción alcanzada en estos primeros seis meses de 2012 es ligeramente inferior a la definida por la empresa en su presupuesto.

Si se suma, además, la producción que corresponde al porcentaje de propiedad de Codelco en El Abra, el total de la Corporación durante el primer semestre llegó a 803 mil toneladas de cobre fino.

Consecuente con lo anterior, durante los primeros seis meses del 2012, Codelco vendió 813 mil toneladas métricas de cobre fino (tmf), de las que 732 mil tmf provienen de minerales propios y el resto de terceros.

Respecto de los subproductos, en el período también hubo una menor producción de oro, plata, ácido sulfúrico y molibdeno (2 mil toneladas menos, disminuyendo a 10 mil tmf).

Menor ganancia bruta

El precio promedio del cobre en la Bolsa de Metales de Londres fue de 367,3 centavos de dólar hasta el 30 de junio de 2012. Esto representa una baja de 59 c/lb (14%) con respecto al mismo lapso del año anterior, cuando alcanzó los 426,3 c/lb.

A raíz de lo anterior y de la menor producción, los ingresos por ventas de cobre bajaron a US\$ 6.070 millones durante el primer semestre de 2012, es decir más de US\$1.200 millones menor que en igual período del año pasado.

También disminuyó el margen proveniente de la venta de subproductos en 167 millones debido, principalmente, al menor precio del molibdeno.

Consecuente con lo anterior, la Ganancia Bruta llegó a US\$ 2.725 millones en el período enero-junio de 2012, que se comparan con los US\$ 4.020 millones registrados en el mismo lapso de 2011.

A esta ganancia bruta hay que restar US\$ 566 millones por otros ingresos y gastos y sumar US\$ 232 millones por resultados de empresas relacionadas.

Esto implica que los Excedentes que Codelco entregará al Estado llegaron a US\$ 2.391 millones, US\$ 1.096 millones menos que en igual período de 2011, descontando en los resultados del 2011 las ganancias adicionales por la venta de participación de filiales. Si se le suman estos ingresos provenientes de la venta de E-CL y de parte de Inca de Oro, la diferencia aumenta a US\$ 1.543 millones.

Excedentes

La Corporación generó excedentes de US\$ 2.391 millones a marzo de 2012, cuya distribución es la siguiente:

| | 2012 | 2011 |
|------------------------------------|-------|-------|
| Impuesto a la Ley Reservada 13.196 | 615 | 751 |
| Impuestos a la renta (57%) | 941 | 1.794 |
| Impuesto específico a la minería | 128 | 201 |
| Ganancia | 707 | 1.188 |
| Excedentes | 2.391 | 3.934 |
| Ganancia comparable* | 1.847 | 2.876 |

* Equivale a la ganancia que obtendría Codelco, aplicando igual tributo que a las empresas privadas.

EBITDA

Al 30 de junio de 2012, el EBITDAL (EBITDA corregido por ley reservada, medido como la Ganancia Bruta más depreciaciones y amortizaciones) alcanzó a US\$3.399, inferior en US\$ 1.371 millones a los US\$ 4.770 millones alcanzados a igual fecha del año anterior.

Mayores costos

En el período, Codelco observó un alza de costos, tal como ocurrió con otros actores de la industria. El cash cost directo (C1) de Codelco alcanzó los 147,7 centavos por libra de cobre, 31,3 centavos superior al alcanzado en promedio en 2011. El C1 es el tipo de costo que emplea la industria minera mundial para comparar niveles de eficiencia entre las distintas empresas. Esta alza se explica fundamentalmente por un aumento en el precio de los combustibles, energía y otros insumos; así como un menor crédito de subproductos.

Por su parte, los costos y gastos totales llegaron a 236,6 c/lb, superiores a los 205,6 c/lb promedio observados en el año 2011. El alza de los precios de la energía, combustibles y otros insumos, los mayores servicios operacionales y el detrimento de las variables mineras influyeron en esta situación.

Los costos netos a cátodos corporativos (C3) alcanzaron 209,1 c/lb, versus los 171,6 c/lb promedio de 2011.

Principales mercados

En relación al destino de las ventas, China continúa siendo el principal mercado con el 32%, le sigue el resto de Asia con 24%, luego Europa con el 20%, Sudamérica con 12, Norteamérica con 11% y Oceanía con 1%.

Las cifras de 2012 son muy similares a las observadas en igual período del año pasado.

Accidentabilidad

La tasa global de frecuencia de accidentes, que considera personal propio y de empresas contratistas, alcanzó a 1,50 en enero-junio de este año, que muestra un leve aumento respecto de la tasa de 1,46 de igual período de 2011. Con todo, Codelco lamentó en abril pasado el accidente fatal de Manuel Antonio Lara Ramírez, trabajador de una empresa contratista que prestaba servicios en División El Teniente.

Gerencia de Comunicaciones