

Fecha	Fuente	Pag.	Art.	Título	Tamaño
23/11/2011	ESTRATEGIA (STGO-CHILE)	15	4	ALCANZAR SINERGIAS CON ANGLO SERIA MAS IMPORTANTE QUE DISPUTA POR EL 49% DE AAS	8,9x19,9

GERARDO JOFRE

Alcanzar Sinergias con Anglo Sería Más Importante que Disputa por el 49% de AAS

—Las posturas de Codelco y Anglo parecen irreconciliables, por eso, ¿qué se puede negociar con la multinacional?

—En las negociaciones inteligentes, en general, se busca crear valor de manera que ambas partes puedan ganar con los procesos de negociación, y eso es lo que hay que buscar.

—¿Qué oportunidades existirían acá?

—Acá hay oportunidades muy grandes para ambas empresas. Nosotros tenemos temas donde podemos compartir muchos elementos.

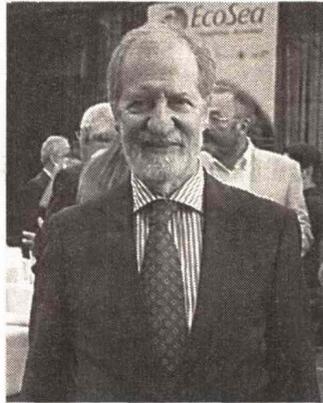
—¿Cuáles?

—En nuestros yacimientos que se encuentran juntos en la cordillera, con muchas dificultades para ambas partes, lo que abre una opción de cooperación entre compañías. Ese es el horizonte que debemos tener al largo plazo. Ahí tenemos cosas para ganar que son mucho más importantes de lo que estamos discutiendo en este momento.

—¿Buscarían sinergias con Anglo?

—Eso puede ser más relevante que lo que discutimos ahora. Ser un marco en el cual busquemos arreglar las divergencias que podamos tener ahora, de una manera en que se respeten los derechos de las partes adecuadamente y lograr conseguir esto (las sinergias) que sería más importante.

El presidente del directorio de Codelco indicó que deberían trabajar en conjunto con la multinacional por la cercanía entre AAS y la División Andina.



■ Gerardo Jofré, presidente del directorio de Codelco.

—¿Pero, entonces, la prioridad para Codelco dejó de ser su opción por el 49% de AAS?

—La prioridad para Codelco siguen siendo sus proyectos estructurales en las divisiones y todas las nuevas mejoras que debe hacer la empresa.

—¿Han conversado con Mitsubishi?

—No.

—¿Piensan hacerlo?

—Nosotros estamos abiertos a conversar con todo el mundo, por ende, no descartamos nada, pero por el momento no hemos conversado con ellos.