

Fecha	Fuente	Pag.	Art.	Título	Tamaño
25/11/2011	DIARIO FINANCIERO (SANTIAGO-CHILE)	17	2	DIEGO HERNANDEZ DEJA ABIERTA LA PUERTA UN ACUERDO FINANCIERO CON ANGLO AMERICAN PARTE 01	20,7x17,6

CEO DE CODELCO RECONOCIÓ POR PRIMERA VEZ QUE ACEPTARÍA COMPRAR MENOS DEL 49% DE LA OPCIÓN

Diego Hernández deja abierta la puerta a un acuerdo financiero con Anglo American

Cualquier arreglo que negociaran las partes, sin embargo, sería a un elevado costo para la minera basada en Londres.

POR JUDE WEBBER, SANTIAGO



Codelco ha abierto la puerta a un acuerdo financiero con Anglo American en una dura batalla por una valiosa mina en Chile, pero la minera estatal de cobre ha sugerido que cualquier arreglo no será barato.

Diego Hernández, director ejecutivo de Codelco, reconoció por primera vez en una entrevista con Financial Times que la compañía podría comprar menos que la participación de 49% completa en las operaciones chilenas de Anglo American Sur, que está contenida en una opción del contrato que data de 1978.

"Hoy, como Codelco, tenemos dos alternativas, alcanzar un acuerdo con Anglo American que reconozca nuestros derechos y nuestras legítimas aspiraciones de acuerdo con las expectativas que tenemos, y si no llegamos a un arreglo, tomar acciones

legales", dijo Hernández.

Exactamente qué clase de acuerdo satisfaría a Codelco "es lo que tenemos que discutir. No tenemos ideas preconcebidas. Pero ciertamente, (la opción por) el 49% tiene un valor", agregó.

Origen de la batalla

La enconada batalla surgió a comienzos de mes, luego de que Anglo American respondiera al anuncio de Codelco de que planeaba ejercer la opción en enero anunciando que había vendido una participación de 24,5% a Mitsubishi, la corredora japonesa, por US\$ 5.390 millones.

Esa participación está valorizada muy por sobre los US\$ 6 mil millones que Codelco pensaba pagar por toda su opción del 49%, según una fórmula basada en las ganancias de activos y establecida en el contrato.

Codelco había conseguido US\$ 6.750 millones de Mitsui, otra casa de corretaje japonesa, para fi-

Fecha	Fuente	Pag.	Art.	Título	Tamaño
25/11/2011	DIARIO FINANCIERO (SANTIAGO-CHILE)	17	3	DIEGO HERNANDEZ DEJA ABIERTA LA PUERTA UN ACUERDO FINANCIERO CON ANGLO AMERICAN PARTE 02	17,8x20,9

nanciar el acuerdo y había anunciado que podría pagar su deuda en una fecha futura vendiendo a Mitsui la mitad del 49%.

El precio correcto

Eso plantea algunas dudas sobre el verdadero compromiso de Codelco de controlar la participación de 49% completa al que -según asegura- la opción todavía le da derecho.

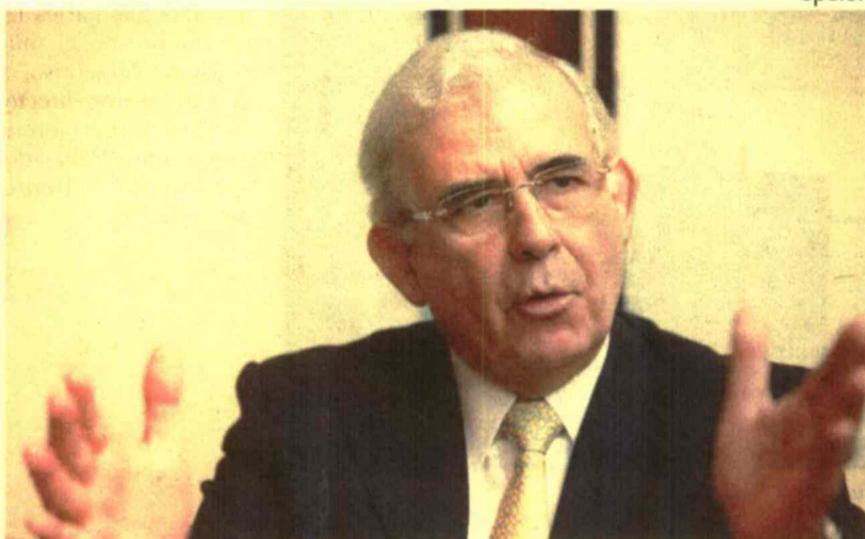
Consultado acerca de la percepción de que la participación completa no era negociable, Hernández clarificó: "Los beneficios del 49%, digámoslo así".

De hecho, Codelco claramente no está comprometido con mantener la opción, siempre y cuando el precio sea el correcto, porque pasó los primeros ocho meses del año discutiendo con Anglo la posibilidad de que se la recomprara. Pero no se alcanzó ningún acuerdo porque Anglo American ofreció demasiado poco, según señaló Diego Hernández.

Anglo, que declinó hacer comentarios, ha dicho que todavía tiene un 24,5% disponible para vender a Codelco y ha hecho un llamado a mantener conversaciones para alcanzar un acuerdo que satisfaga a ambas partes.

Aunque cualquier acuerdo financiero sería a un alto costo -Hernández ha dicho que el valor de la opción "es aún más alto que su valor comercial", debido a las sinergias que surgen de una alianza entre dos compañías cuyas minas (Los Bronces y Andina) son vecinas-, le permitiría a Anglo American (listada en la bolsa de Londres) mantener un porcentaje mayoritario y evitar una prolongada batalla judicial en Chile.

“ No tenemos ideas preconcebidas. Pero ciertamente, (la opción por) el 49% tiene un valor”, agregó el máximo ejecutivo de la minera estatal chilena.



El CEO de Codelco, Diego Hernández, abrió la puerta a una negociación.