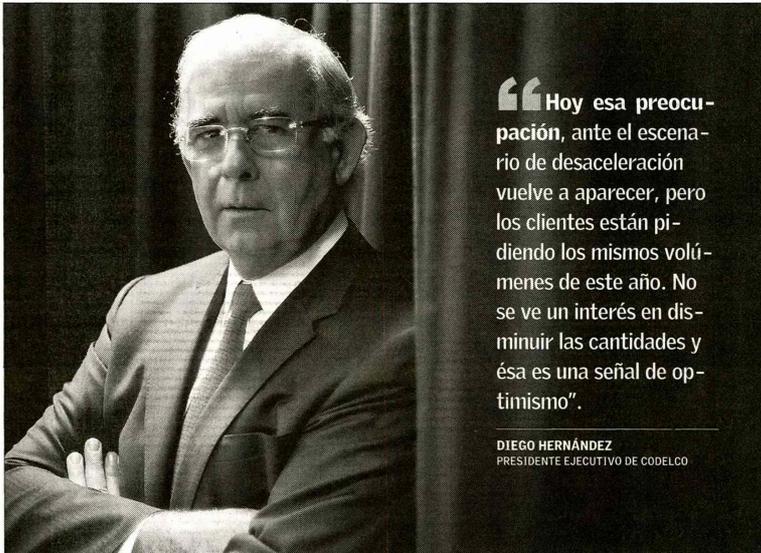


Fecha	Fuente	Pag.	Art.	Título	Tamaño
06/10/2011	EL MERCURIO - (STGO-CHILE)	2	4	CRISIS EUROPEA IMPACTA LAS NEGOCIACIONES DE CODELCO PARA SUS CONTRATOS DE 2012 PARTE 01	25,8x16,3

Baja en los premios cobrados afectaría los ingresos de la cuprífera:

Crisis europea impacta las negociaciones de Codelco para sus contratos de 2012



Fecha	Fuente	Pag.	Art.	Título	Tamaño
06/10/2011	EL MERCURIO - (STGO-CHILE)	2	5	CRISIS EUROPEA IMPACTA LAS NEGOCIACIONES DE CODELCO PARA SUS CONTRATOS DE 2012 PARTE 02	14,7x20,1

Ejecutivos de la minera estatal adelantaron que el precio negociado ha sido menor que el de este año.

SILVANA CELEDÓN PORZIO

Enviada Especial

LONDRES.— La crisis fiscal de Europa está comenzando a mostrar sus efectos en las empresas nacionales, y nada menos que en la más importante para los ingresos fiscales: Codelco.

El presidente ejecutivo de la minera estatal, Diego Hernández, y su equipo permaneció en Londres por cinco días para el inicio de los contratos de ventas para el próximo año.

Si bien Hernández asegura que la crisis europea y su posible desenlace no se asemejan a la que vivió el mercado financiero en 2008, asegura que el deterioro de las expectativas de crecimiento de la Eurozona ya ha tenido un impacto negativo en las negociaciones con los clientes de la región.

“Los premios serán marginalmente menores a los de este año”, reconoce el ejecutivo, que ayer participó en su primera reunión como miembro del comité de CEO del Consejo Internacional de Minería y Metales (ICMM).

Hernández explica que Codelco está en pleno proceso de negociación. De hecho, luego de Londres la firma realizará su campaña de venta en China y Estados Unidos.

El premio es lo que las empresas consumidoras pagan por sobre el precio de transacción del cobre en la Bolsa de Metales de Londres (LME, por sus siglas en inglés), para asegurar contar con metal proveniente de empresas que ofrecen un producto de buena calidad y confiable en sus fechas de entrega.

En definitiva, es una forma de premiar a las firmas que producen cobre de mejor calidad y que cumplen sus contratos puntualmente. Por lo tanto, no depende de los costos logísticos, los que son asumidos siempre por el vendedor.

“Las ofertas para Europa las hemos hecho con un premio algo menor al que teníamos, pero no quiero entrar en particular, porque estamos sujetos a varias jurisdicciones y éste es un tema donde los reguladores de anti-trust están muy pendientes”, confirmó Rodrigo Toro, vicepresidente de comercialización de Codelco.

Todos los años, los premios se mueven en torno a los US\$ 90 y US\$ 100 por tonelada, lo que de-

pende de la demanda y es diferente para los distintos mercados. El año pasado, Codelco incrementó el valor por sobre la mayor demanda y la menor oferta disponible, cobrando premios en torno a los US\$ 98 por tonelada. Este año, la cifra estaría en torno a US\$ 90 para los contratos de 2012.

Esta disminución es importante para la industria en general, pues por la calidad de sus cánticos de cobre (que contiene un 99% del metal) los premios de Codelco marcan la base para las demás mineras.

Pero, más importante aún son para las arcas de Codelco y del fisco chileno. Por ejemplo, cada 10 dólares de incremento por premio cobrado por tonelada se traduce en un aporte de US\$ 17 millones adicionales para la estatal, y este monto se computa directamente a los excedentes.

EXCEDENTES

Los premios por tonelada que cobra Codelco se computan en los excedentes, de donde salen los aportes al fisco.

Fecha	Fuente	Pag.	Art.	Título	Tamaño
06/10/2011	EL MERCURIO - (STGO-CHILE)	2	6	CRISIS EUROPEA IMPACTA LAS NEGOCIACIONES DE CODELCO PARA SUS CONTRATOS DE 2012 PARTE 03	24,1x9,1

Hernández: "No hay razón para cambiar nuestro plan de inversiones"

En lo que va de la semana, el cobre ha sufrido pérdidas de más del 4%, aunque ayer repuntó en 1,11%, hasta llegar a los US\$ 3,1118 por libra, en la Bolsa de Metales de Londres.

En su último día en la capital inglesa, Diego Hernández sigue mostrándose optimista respecto del escenario para el cobre, a pesar de las turbulencias en Europa.

—Usted ha afirmado que el escenario no es igual al de 2008. ¿Cuáles son las razones de su optimismo?

"Si nos remontamos a 2008, una de las dificultades que enfrentó la industria minera fue que la campaña de ventas de la producción del año siguiente tuvo malos resultados y no se lograron los objetivos. Hoy, esa preocupación, ante el escenario de desaceleración, vuelve a aparecer, pero los clientes están pidiendo los mismos volúmenes de este año. No se ve un interés en disminuir las cantida-

des, y esa es una señal de optimismo".

"Además, si finalmente en 2012 Estados Unidos crece poco, China en torno a 9% y Europa cae poco, creemos que la oferta y la demanda estarán muy apretadas, y por ende, el precio volverá a niveles más altos. Ahora, si Europa entra en una crisis mayor y cae en torno al 6%, el precio sí se verá afectado".

—Entonces, hay que ser cuidadosos...

"Efectivamente, pero las posibilidades de que eso ocurra no son tan altas. A eso hay que sumar que los chinos disminuyeron sus inventarios y nuestra esperanza es que a partir de ahora empiecen a comprar, más aún aprovechando el menor precio".

—En el área de comercialización de Codelco creen que el precio volverá a los US\$ 4 el primer trimestre de 2012...

"Todo dependerá de la evolución de Europa. Si el precio actual se mantiene, es bueno,

porque es superior a la expectativa de largo plazo, que oscila entre los US\$ 2,5 y los US\$ 2,6 la libra; entonces, ganaremos menos pero seguiremos funcionando muy bien".

—¿La estimación de largo plazo de Hacienda de US\$ 3,02 es muy alta?

"No me pronuncio respecto de ese tema, pero naturalmente que el precio de largo plazo que señalé es el que las empresas usan para tomar sus decisiones. Nosotros hacemos lo mismo con nuestras inversiones".

—¿Eso implica que Codelco no modificará su plan de inversiones?

"No hay ninguna razón para cambiar nuestro plan de inversiones, y no tenemos la intención de postergar nuestros proyectos. La experiencia muestra que las compañías que han atrasado proyectos terminan pagando mucho más, porque suben los costos. Nosotros no podemos reaccionar en forma

precipitada, ya que eso afectaría la producción y sería mucho más grave".

—¿Por qué Codelco aumentará el nivel de deuda el próximo año?

"Este año tendremos un nivel de deuda en torno a los US\$ 6 mil millones, que es el mismo de 2010. El próximo año enfrentaremos compromisos de inversión más altos y necesitaremos recurrir con deuda al mercado financiero. Todavía estamos en rangos bastante aceptables".

—¿Cuánto subirá?

"Probablemente, lo aumentaremos en unos US\$ 2 mil millones respecto del nivel actual, para poder financiar las inversiones y así llegar a los US\$ 8 mil millones. Eso nos dejará en una situación aún manejable".

—¿Cuándo saldrán al mercado?

"De aquí a mediados del próximo año".